**APERÇU** Cet outil vise à collecter et synthétiser des informations et des preuves sur les succès de plaidoyer de CARE. Il doit être rempli par le personnel du bureau de pays (ou un membre de CI) suite à l’obtention d’un succès de plaidoyer. L’action de plaidoyer de CARE doit avoir entraîné un changement dans la politique ou la pratique d'une cible de plaidoyer. Par exemple, cela inclut le fait d’avoir influencé des politiques gouvernementales au niveau national ou local ; d’avoir influencé des gouvernements, des bailleurs de fonds ou des ONG à adopter un modèle de programme développé par CARE ; ou influencer le secteur privé pour qu'il modifie ses politiques internes ou le modèle opératoire de son entreprise.[[1]](#footnote-1) Les activités programmatiques de CARE et les succès de la collecte de fonds ne sont pas considérés comme des succès de plaidoyer, bien qu'ils puissent être des étapes conduisant à un succès.

Cet outil présente le **niveau d'importance** du succès, le niveau de **contribution** de CARE et de nos partenaires, l'**impact** (qui bénéficiera du changement) et les **preuves** permettant d’affirmer ces différents éléments. L'outil AIIR est lié au formulaire annuel d’IMPACT de PIIRS pour l'indicateur 20 sur le plaidoyer et le changement de politique. Comme PIIRS, l'outil doit être mis à jour au cours des années suivantes pour démontrer des preuves tangibles de l'impact réel du succès du plaidoyer.

|  |  |
| --- | --- |
| **Informations de base sur le succès de plaidoyer**: | |
| **Titre du succès** | Cliquez ici pour saisir votre texte. |
| **Nom du programme / projet CARE lié au succès (le cas échéant)** | Cliquez ici pour saisir votre texte. |
| **Secteur du succès** | *Cliquez sur « Choisir un article » et choisissez celui qui correspond le mieux :*  Choose an item.  *Si Autre, veuillez spécifier* 🡪Cliquez ici pour saisir votre texte. |
| **Lieu** | Cliquez ici pour saisir votre texte. |
| **Date du remplissage ou de la mise à jour de l'outil AIIR** | Cliquez ici pour saisir une date. |
| **Personne-contact / Adresse électronique** | Cliquez ici pour saisir votre texte. |
| **Succès** : | |
| 1. Quel est le succès du plaidoyer ? Veuillez inclure des éléments tels que :  * Une description du succès et de la manière dont il a été atteint * La durée du processus de plaidoyer * Tout succès intermédiaire obtenu au cours du processus * Les principaux décideurs que CARE et nos partenaires ont influencé pour obtenir ce succès | *Cette section présente le succès de plaidoyer qui s’est produit, en fournissant des détails qui décrivent pleinement l’importance du succès, y compris sur l’égalité des genres.*  *Les succès de plaidoyer peuvent être différents d’un contexte à l’autre. Ce que nous espérons démontrer ici, ce sont des changements progressifs, ou des moments-clé, qui contribueront en fin de compte à l’objectif à long terme.*  *Veuillez écrire en entier la signification des acronymes et donner des liens vers la description du projet, des évaluations ou d’autres informations disponibles en ligne sur le succès de plaidoyer. Il n’est pas nécessaire de copier et coller le fond sur un projet ou un programme ici.*  *Préciser les personnes influencées dans la mesure du possible, et pas seulement les organisations ou les ministères.* |
| 1. Pourquoi ce succès de plaidoyer est-il important dans votre contexte ? Décrivez la situation auparavant que le plaidoyer de CARE souhaitait changer. | Cliquez ici pour saisir votre texte. |
| 1. Si ce succès fait partie d’un objectif de plaidoyer ou programmatique à plus long terme, veuillez décrire l’objectif plus large visé. | Cliquez ici pour saisir votre texte. |
| 1. Comment le processus de plaidoyer et les résultats ont-ils contribué à davantage d’égalité des genres ? | Cliquez ici pour saisir votre texte. |
| **Contribution :** | |
| 1. Comment évalueriez-vous la contribution de CARE et de nos partenaires au succès de plaidoyer ? *(S’il vous plaît cochez la case qui décrit le mieux le type et le niveau de contribution.)* | **Acteur principal** : CARE était la principale ou la seule organisation appelant au changement  **Dirigée par des partenaires** : Un ou plusieurs partenaires de CARE étaient les acteurs principaux de cette action, avec le soutien de CARE  **Coordonnateur/initiateur** : CARE a initié une coalition appelant au changement  **Contributeur** : CARE a été l’un.e des nombreux acteurs et actrices qui ont travaillé ensemble à ce changement  **Rôle de niche** : CARE a apporté une contribution spécifique et vitale à un processus mené par d’autres |
| 1. Décrivez la contribution de CARE ; préciser le rôle unique de CARE ainsi que le rôle des organisations et coalitions partenaires, y compris les organisations de promotion des droits des femmes et les groupes locaux de femmes. | *Le degré et le type de contribution de CARE et ses partenaires au succès de plaidoyer détermine dans quelle mesure nous pouvons le considérer comme un « succès » de CARE. La contribution peut prendre la forme d’une assistance technique, d’un soutien financier, de la fourniture de données probantes sur une question spécifique ou de la mise en relation de partenaires. Mettez en évidence les contributions des organisations de promotion des droits des femmes et les groupes locaux de femmes.* |
| 1. Quelles preuves étayent notre prétention d’avoir contribué à ce succès ? | *Les preuves peuvent inclure des comptes-rendus/notes de réunion, des liens vers des retombées média (article, interview), des liens vers des pétitions en ligne ou des activités de campagne, et/ou des citations d’allié.e.s ou de cibles de plaidoyer.* |
| **Impact potentiel :** | |
| 1. Quelles sont les populations d’impact qui devraient bénéficier du succès de plaidoyer ? Décrivez comment le succès contribuera à une amélioration de la vie pour les personnes de différents sexes, âges et / ou d’autres groupes. | *Dans la plupart des cas, la population d’impact sera plus importante que la portée directe des programmes de CARE, mais plus petite que l’ensemble de la population d’un pays ou d’une localité. Parmi les exemples de population d’impact, mentionnons les agricultrices, les employé.e.s domestiques ou les populations réfugiées réinstallées. Mettez en évidence comment le succès pourrait bénéficier à différents groupes de différentes façons. Le genre et l’âge sont pertinents dans tous les travaux de CARE ; mais d’autres données peuvent l’être en fonction des contextes, y compris l’origine ethnique, le handicap, les castes, les personnes LGBTQIA+, etc.* |
| 1. Si le changement que nous avons influencé est pleinement mis en œuvre et doté de ressources, pouvez-vous quantifier le nombre de vies qui pourraient être améliorées par ce succès de plaidoyer ? | *Veuillez expliquer comment vous avez calculé ce nombre et ventiler les données par sexe, âge et/ou d’autres facteurs pertinents. Pour calculer l’impact potentiel, il peut être possible d’estimer le pourcentage d’une population d’impact qui est susceptible d’en bénéficier. Parfois, l’impact peut être multiplié en incluant les membres de la famille ou les voisin.e.s/membres d’un groupe d’impact. Nous ne faisons pas de distinction entre impact direct et indirect.* |
| **Impact réel :** | |
| 1. Combien de personnes à ce jour ont vu leurs vies s’améliorer grâce à succès de plaidoyer ? Fournissez des éléments concrets prouvant que cet impact a été atteint, et décrivez comment les personnes de différents sexes, âges et / ou d’autres groupes ont bénéficié du succès. | *Entrez le nombre de personnes qui ont effectivement bénéficié des succès de plaidoyer qui ont été partiellement ou entièrement mises en œuvre. Expliquez comment vous avez calculé ce nombre et ventiler les données par sexe, âge et/ou d’autres facteurs pertinents. (Ne comptez pas l’impact direct des programmes de CARE menés avant ou après la victoire de plaidoyer ; qui devrait être rapporté dans PIIRS dans le secteur d’intervention approprié.) Merci d’inclure des liens vers des témoignages ou d’autres supports de communication qui présentent le succès.*  *Si aucun impact réel n’a encore été atteint, ne remplissez pas cette section. Revenez-y chaque année pour mettre à jour les données d’impact réelles et évaluer la durabilité de la victoire. Les preuves reposent le plus souvent sur des données quantitatives secondaires (telles que des statistiques nationales ou de la Banque mondiale) et/ou sur l’extrapolation d’enquêtes menées localement.* |
| **Recul et apprentissage :** | |
| 1. Quels sont les principaux obstacles que vous avez rencontrés, et ont-ils été surmontés ? Si oui, comment ? | *Cela garantit que l’apprentissage de ce succès peut alimenter d’autres travaux, améliorer la qualité et l’impact des actions de CARE, et servir de preuves tangibles pour appuyer nos futures initiatives de plaidoyer et de collecte de fonds. Merci de tenir compte des facteurs internes et externes. Si certaines personnes ou groupes s’opposaient au changement, identifiez qui ils/elles étaient et comment cette problématique a été résolue.* |
| 1. Quelles stratégies d'influence ont été particulièrement efficaces ou inefficaces ? | Cliquez ici pour saisir votre texte. |
| 1. Quels résultats imprévus ou conséquences inattendues avez-vous observé ? | Cliquez ici pour saisir votre texte. |
| 1. Que feriez-vous différemment la prochaine fois ? | Cliquez ici pour saisir votre texte. |
| 1. Quelles sont les prochaines étapes ou actions de suivi avez-vous prévu pour ce succès de plaidoyer, telles que la mesure de l’impact réel et / ou des actions de communication externe ? Quelles ressources seront nécessaires pour documenter l’impact du succès ? | *Prenez le temps de déterminer les prochaines étapes et le suivi nécessaires. S’il y a beaucoup de travail à faire, envisagez d’élaborer un plan d’action pour les mois à venir avec une répartition claire des rôles et des responsabilités.* |

***Vous avez des questions sur la façon de remplir un outil AIIR ?*** N’hésitez pas à contacter [Andrew Wells-Dang](mailto:andrew.wells-dang@care.org), [Jay Goulden](mailto:goulden@careinternational.org), ou [Ximena Echeverria](mailto:Echeverria@careinternational.org). Vous pouvez partager votre première ébauche complétée avec eux ou avec votre conseiller.e régional.e de plaidoyer pour relecture et avis.

Vous pouvez trouver plus d’informations sur l’outil AIIR sur [CARE Shares](https://careinternational.sharepoint.com/sites/Global-MEAL-Hub/Shared%20Documents/Forms/AllItems.aspx?viewid=d5e899e4%2Dd526%2D42fb%2D9a7e%2D83498c1df1de&id=%2Fsites%2FGlobal%2DMEAL%2DHub%2FShared%20Documents%2FAIIR%20Tools). Une base de données des outils AIIR finalisés est disponible [ici](https://careinternational.sharepoint.com/sites/Global-MEAL-Hub/SitePages/AIIR-Tools(2).aspx) (la plupart en anglais). Certains AIIRs ont permis de bâtir des supports de communication externe attestant de l’impact réussi du plaidoyer de CARE, comme [cet exemple](https://careinternational.sharepoint.com/sites/Global-MEAL-Hub/Shared%20Documents/Forms/AllItems.aspx?sortField=LinkFilename&isAscending=false&id=%2Fsites%2FGlobal%2DMEAL%2DHub%2FShared%20Documents%2FSuccess%2Dstory%2D%2D%2DEgypt%2Dinheritance%2DFINAL%5F4584%2Epdf&parent=%2Fsites%2FGlobal%2DMEAL%2DHub%2FShared%20Documents) en provenance d’Égypte.

1. Voir le [Manuel de plaidoyer de CARE International](https://careinternational.sharepoint.com/sites/Global-Advocacy-Hub/Shared%20Documents/Forms/AllItems.aspx?id=%2Fsites%2FGlobal%2DAdvocacy%2DHub%2FShared%20Documents%2FCARE%20Advocacy%20Manual%282014%29%2DAvailable%20in%20English%2C%20Arabic%2C%20Spanish%2C%20and%20French%2FManuel%20de%20Plaidoyer%20de%20CARE%20International%2Epdf&parent=%2Fsites%2FGlobal%2DAdvocacy%2DHub%2FShared%20Documents%2FCARE%20Advocacy%20Manual%282014%29%2DAvailable%20in%20English%2C%20Arabic%2C%20Spanish%2C%20and%20French) pour plus d’informations et définitions du plaidoyer. [↑](#footnote-ref-1)